

Existenzgründung Intensiv

Inhaltsverzeichnis aller Lernhefte

Lernheft 1:

Sind Sie eine Gründerpersönlichkeit?

1. 1 Einleitung
1. 2 Die Bedeutung von Existenzgründungen
1. 3 Die wichtigsten Erfolgsfaktoren
1. 4 Belastbar, mit Biss und überzeugt von der eigenen Idee: der ideale Gründer
1. 5 Selbstlernaufgaben
1. 6 Zusammenfassung
1. 7 Hausaufgabe
1. 8 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
1. 9 Anhang

Lernheft 2:

Die passende Geschäftsidee

2. 1 Einleitung
2. 2 Was macht eine gute Geschäftsidee aus?
2. 3 Sehen Sie Chancen, wo andere über Probleme klagen
2. 4 Die richtige Geschäftsidee finden
2. 5 Marktforschung
2. 6 Vom Marken- zum Patentschutz: Ideen schützen
2. 7 Selbstlernaufgaben
2. 8 Zusammenfassung
2. 9 Hausaufgabe
- 2.10 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 2.11 Anhang

Lernheft 3:

Einstiegsmöglichkeiten in die Selbständigkeit

3. 1 Einleitung
3. 2 Verschiedene Wege eines Einstiegs
3. 3 Neugründung
3. 4 Unternehmensübernahme
3. 5 Franchising
3. 6 Beteiligung
3. 7 Network-Marketing
3. 8 Teilzeit- und Kleinstgründungen
3. 9 Selbstlernaufgaben
- 3.10 Zusammenfassung
- 3.11 Hausaufgabe

3.12 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben

3.13 Anhang

Lernheft 4:

Geschäftsformen

4. 1 Einleitung
4. 2 Gründen – aber wie?
4. 3 Freie Berufe
4. 4 Gewerbe
4. 5 Urproduktion
4. 6 Selbstlernaufgaben
4. 7 Zusammenfassung
4. 8 Hausaufgabe
4. 9 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 4.10 Anhang

Lernheft 5:

Beratung, Informationsbeschaffung und Anmeldevorschriften

5. 1 Einleitung
5. 2 Beratung und Information
5. 3 Ämter, Anmeldeformalitäten und gesetzliche Vorschriften
5. 4 Selbstlernaufgaben
5. 5 Zusammenfassung
5. 6 Hausaufgabe
5. 7 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
5. 8 Anhang

Lernheft 6:

Standortfragen

6. 1 Einleitung
6. 2 Gibt es den optimalen Standort?
6. 3 Checkliste – Kommt der Standort in Frage?
6. Nutzwertanalyse
6. 5 Informationen und Hilfen bei der Standortsuche
6. 6 Selbstlernaufgaben
6. 7 Zusammenfassung
6. 8 Hausaufgabe
6. 9 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 6.10 Anhang

Lernheft 7:

Wahl der geeigneten Rechtsform

7. 1 Einleitung
7. 2 Entscheidungskriterien für die Wahl der Rechtsform
7. 3 Die Firma
7. 4 Überblick über die Rechtsformen
7. 5 Überblick als Entscheidungshilfe
7. 6 Selbstlernaufgaben
7. 7 Zusammenfassung
7. 8 Hausaufgabe
7. 9 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 7.10 Anhang

Lernheft 8:

Räumliche Einrichtung und Ausstattung

8. 1 Einleitung
8. 2 Selbständigkeit im Home Office
8. 3 Ausstattung der Räume
8. 4 Arbeitsstättenverordnung
8. 5 Selbstlernaufgaben
8. 6 Zusammenfassung
8. 7 Hausaufgabe
8. 8 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
8. 9 Anhang

Lernheft 9:

Mein Business-Plan – Teil 1

9. 1 Einleitung
9. 2 Wozu braucht man einen Businessplan?
9. 3 Was gehört in einen Business-Plan?
9. 4 Wie umfangreich sollte der Businessplan sein?
9. 5 Welche Form sollte der Businessplan haben?
9. 6 Ihr eigener Businessplan
9. 7 Adressen und weiterführende Informationen
9. 8 Selbstlernaufgaben
9. 9 Zusammenfassung
- 9.10 Hausaufgabe
- 9.11 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 9.12 Anhang

Lernheft 10:

Betriebliche und private Steuern

10. 1 Einleitung
10. 2 „Steuerliche Erfassung“ beim Finanzamt
10. 3 Einkommensteuer
10. 4 Körperschaftsteuer

10. 5 Umsatzsteuer
10. 6 Gewerbesteuer
10. 7 Besondere Steuerarten
10. 8 Abgabenordnung
10. 9 Selbstlernaufgaben
- 10.10 Zusammenfassung
- 10.11 Hausaufgabe
- 10.12 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 10.13 Anhang

Lernheft 11:

Finanzbuchhaltung – Die Welt der Zahlen

11. 1 Einleitung
11. 2 Sinn und Zweck der Buchhaltung
11. 3 Buchführungssysteme
11. 4 Konto und Buchung
- 11.5Kontenrahmen und Kontenplan
11. 6 Die Arbeit mit einem Buchhaltungsprogramm
11. 7 Die Organisation der Buchhaltung
11. 8 Selbstlernaufgaben
11. 9 Zusammenfassung
- 11.10 Hausaufgabe
- 11.11 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 11.1 2 Anhang

Lernheft 12:

Gewinnermittlung und Jahresabschluss

12. 1 Einleitung
12. 2 Einnahmen-Überschussrechnung
12. 3 Bilanz und Gewinn- und Verlustrechnung
12. 4 Selbstlernaufgaben
12. 5 Zusammenfassung
12. 6 Hausaufgabe
12. 7 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
12. 8 Anhang

Lernheft 13:

Finanzierung und Kreditsicherheiten

13. 1 Einleitung
13. 2 Was heißt „Investition“, was „Finanzierung“?
13. 3 Grundregeln der Finanzierungs- und Liquiditätsplanung
13. 4 Quellen der Finanzmittel
13. 5 Finanzierungsmöglichkeiten
13. 6 Kreditsicherheiten
13. 7 Selbstlernaufgaben
13. 8 Zusammenfassung
13. 9 Hausaufgabe

-
- 13.10 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
 - 13.11 Anhang

Lernheft 14:

Mein Business-Plan – Teil 2

- 14. 1 Einleitung
- 14. 2 Ist Businessplan nicht gleich Businessplan?
- 14. 3 Einzelhandel mit Ladengeschäft
- 14. 4 Freie Berufe
- 14. 5 Gründungen im Handwerk
- 14. 6 Künstler und Medienschaffende
- 14. 7 Gastronomie und Hotellerie
- 14. 8 E-Business-Gründungen
- 14. 9 Technologie- und wissensbasierte Gründungen
- 14.10 Gründungen im sozialen Bereich
- 14.11 Ältere Gründer
- 14.12 Klein Gründungen
- 14.13 Selbstlernaufgaben
- 14.14 Zusammenfassung
- 14.15 Hausaufgabe
- 14.16 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 14.17 Anhang

Lernheft 15:

Kundengewinnung

- 15. 1 Einleitung
- 15. 2 König Kunde
- 15. 3 Kundenprofil herausfinden
- 15. 4 Wie kann ich Kunden gewinnen?
- 15. 5 Das 80/20-Prinzip
- 15. 6 Kunden gewinnen mit Google
- 15. 7 Kunden erfolgreich ansprechen
- 15. 8 Tipps für ein Kunden-Telefonat
- 15. 9 Probleme bei der Kundengewinnung
- 15.10 Selbstlernaufgaben
- 15.11 Zusammenfassung
- 15.12 Hausaufgabe
- 15.13 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 15.14 Anhang

Lernheft 16:

Kundenbindung

- 16. 1 Einleitung
- 16. 2 Kunden binden
- 16. 3 Welche Vorteile bringt die Kundenbindung?
- 16. 4 Erfolgsfaktoren für die Kundenbindung
- 16. 5 Kundenbindungsmaßnahmen
- 16. 6 Pfeiler der Erfolgsstrategie
- 16. 7 Umgang mit Beschwerden
- 16. 8 Selbstlernaufgaben

- 16. 9 Zusammenfassung
- 16.10 Hausaufgabe
- 16.11 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 16.12 Anhang

Lernheft 17:

Preise und Honorare

- 17. 1 Einleitung
- 17. 2 Preiskalkulation
- 17. 3 Das Modul „Preiskalkulation“ des BMWi
- 17. 4 Preisangabenverordnung
- 17. 5 Typische Fehler bei der Preisgestaltung
- 17. 6 Selbstlernaufgaben
- 17. 7 Zusammenfassung
- 17. 8 Hausaufgabe
- 17. 9 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 17.10 Anhang

Lernheft 18:

Marketing

- 18. 1 Einleitung
- 18. 2 Was ist eigentlich „Marketing“?
- 18. 3 Der Marketing-Mix
- 18. 4 Markt- und Konkurrenzanalyse
- 18. 5 Akquisition
- 18. 6 Werbung
- 18. 7 Networking
- 18. 8 Selbstlernaufgaben
- 18. 9 Zusammenfassung
- 18.10 Hausaufgabe
- 18.11 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 18.12 Anhang

Lernheft 19:

Mein Business-Plan – Teil 3

- 19. 1 Einleitung
- 19. 2 Was gehört in einen Business-Plan?
- 19. 3 Ihr eigener Businessplan
- 19. 4 Selbstlernaufgaben
- 19. 5 Zusammenfassung
- 19. 6 Hausaufgabe
- 19. 7 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 19. 8 Anhang

Lernheft 20:

Vertrieb

- 20. 1 Einleitung
- 20. 2 Aufgaben des Vertriebs
- 20. 3 Die Marktsituation
- 20. 4 Der Verkaufszyklus

-
- 20. 5 Verkaufsförderung
 - 20. 6 Vertriebsformen
 - 20. 7 Vertriebskosten
 - 20. 8 Vertriebsorganisationen
 - 20. 9 Kundenorientierte Vertriebsmitarbeiter
 - 20.10 Selbstlernaufgaben
 - 20.11 Zusammenfassung
 - 20.12 Hausaufgabe
 - 20.13 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
 - 20.14 Anhang

Lernheft 21:

Die Bedeutung des Internet für Existenzgründer

- 21. 1 Einleitung
- 21. 2 Wie wichtig ist das Internet?
- 21. 3 Vorteile der Nutzung von e-Business
- 21. 4 Kommt E-Business für Ihr Unternehmen in Frage?
- 21. 5 Online-Auktionenhandel
- 21. 6 Trend: Online-Shopping
- 21. 7 Was müssen Sie als gewerblicher Händler im Internet beachten?
- 21. 8 Tipps für Ihre Internetsicherheit
- 21. 9 Selbstlernaufgaben
- 21.10 Zusammenfassung
- 21.11 Hausaufgabe
- 21.12 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 21.13 Anhang

Lernheft 22:

Wie findet, fördert und fordert man gute Mitarbeiter?

- 22. 1 Einleitung
- 22. 2 Modernes Personalmanagement
- 22. 3 Arbeitsverhältnisse
- 22. 4 Gehalt – was zahlt der Arbeitgeber?
- 22. 5 Wie lassen sich Mitarbeiter motivieren?
- 22. 6 Was müssen Sie sonst noch beachten?
- 22. 7 Selbstlernaufgaben
- 22. 8 Zusammenfassung
- 22. 9 Hausaufgabe
- 22.10 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 22.11 Anhang

Lernheft 23:

Organisation und Führung in Unternehmen

- 23. 1 Einleitung
- 23. 2 Organisation
- 23. 3 Führung im Unternehmen
- 23. 4 Selbstlernaufgaben
- 23. 5 Zusammenfassung

- 23. 6 Hausaufgabe
- 23. 7 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 23. 8 Anhang

Lernheft 24:

Produktionswirtschaft und Logistik

- 24. 1 Einleitung
- 24. 2 Produktionswirtschaft
- 24. 3 Logistik
- 24. 4 Selbstlernaufgaben
- 24. 5 Zusammenfassung
- 24. 6 Hausaufgabe
- 24. 7 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 24. 8 Anhang

Lernheft 25:

Mein Business-Plan – Teil 4

- 25. 1 Einleitung
- 25. 2 Was gehört in einen Business-Plan?
- 25. 3 Ihr eigener Businessplan
- 25. 4 Selbstlernaufgaben
- 25. 5 Zusammenfassung
- 25. 6 Hausaufgabe
- 25. 7 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 25. 8 Anhang

Lernheft 26:

Recht und Verträge – Teil 1

- 26. 1 Einleitung
- 26. 2 Rechts –und Geschäftsfähigkeit
- 26. 3 Schuldrecht
- 26. 4 Selbstlernaufgaben
- 26. 5 Zusammenfassung
- 26. 6 Hausaufgabe
- 26. 7 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 26. 8 Anhang

Lernheft 27:

Recht und Verträge – Sachen- und Handelsrecht

- 27. 1 Einleitung
- 27. 2 Die wichtigsten Vertragsarten – ein Überblick
- 27. 3 Sachenrecht
- 27. 4 Handelsrecht
- 27. 5 Selbstlernaufgaben
- 27. 6 Zusammenfassung
- 27. 7 Hausaufgabe
- 27. 8 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 27. 9 Anhang

Lernheft 28:

Die soziale Absicherung des Gründers

- 28. 1 Einleitung
- 28. 2 Die soziale Absicherung des Gründers
- 28. 3 Beitragsbemessungsgrenzen 2012
- 28. 4 Meldepflichten der Arbeitgeber
- 28. 5 Selbstlernaufgaben
- 28. 6 Zusammenfassung
- 28. 7 Hausaufgabe
- 28. 8 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 28. 9 Anhang

Lernheft 29:

Betriebliche Versicherungen

- 29. 1 Einleitung
- 29. 2 Wie umfangreich sollte der Versicherungsschutz sein?
- 29. 3 Kontakte (Auswahl)
- 29. 4 Selbstlernaufgaben
- 29. 5 Zusammenfassung
- 29. 6 Hausaufgabe
- 29. 7 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 29. 8 Anhang

Lernheft 30:

Mein Business-Plan – Zahlenteil 1

- 30. 1 Einleitung
- 30. 2 Was gehört in einen Business-Plan?
- 30. 3 Warum muss ich alles so gründlich planen
- 30. 4 Ihr eigener Businessplan
- 30. 5 Selbstlernaufgaben
- 30. 6 Zusammenfassung
- 30. 7 Hausaufgabe
- 30. 8 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 30. 9 Anhang

Lernheft 31:

Grundlagen der Volkswirtschaftslehre

- 31. 1 Einleitung
- 31. 2 Abgrenzung der Volkswirtschaft von der Betriebswirtschaft
- 31. 3 Märkte
- 31. 4 Geld und Geldmarkt
- 31. 5 Arbeit und Arbeitsmarkt
- 31. 6 Wirtschaftsordnung und Wirtschaftspolitik
- 31. 7 Selbstlernaufgaben

- 31. 8 Zusammenfassung
- 31. 9 Hausaufgabe
- 31.10 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 31.11 Anhang

Lernheft 32:

Forderungsmanagement

- 32. 1 Einleitung
- 32. 2 Ausstehende Forderungen vermeiden
- 32. 3 Wann „entsteht“ ein Zahlungsanspruch?
- 32. 4 Wie lässt sich die Bonität eines Kunden prüfen?
- 32. 5 Den Überblick behalten
- 32. 6 Außergerichtliche Durchsetzung von Forderungen
- 32. 7 Gerichtliche Durchsetzung von Forderungen
- 32. 8 Selbstlernaufgaben
- 32. 9 Zusammenfassung
- 32.10 Hausaufgabe
- 32.11 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 32.12 Anhang

Lernheft 33:

Krisen und häufige Fehler

- 33. 1 Einleitung
- 33. 2 Müssen Unternehmenskrisen sein?
- 33. 3 Wie kommt es zu Unternehmenskrisen?
- 33. 4 Krisen vorbeugen
- 33. 5 Früherkennung von Unternehmenskrisen
- 33. 6 Krisen meistern
- 33. 7 Insolvenz
- 33. 8 Selbstlernaufgaben
- 33. 9 Zusammenfassung
- 33.10 Hausaufgabe
- 33.11 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 33.12 Anhang

Lernheft 34:

Von der Idee zur Umsetzung

- 34. 1 Einleitung
- 34. 2 Wann hat sich mein Unternehmen etabliert?
- 34. 3 Ziele setzen und kontrollieren
- 34. 4 Mit Stress umgehen
- 34. 5 Der Blick nach vorn
- 34. 6 Selbstlernaufgaben
- 34. 7 Zusammenfassung
- 34. 8 Hausaufgabe

-
- 34. 9 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
 - 34.10 Anhang

Lernheft 35:

Mein Business-Plan – Zahlenteil 2

- 35. 1 Einleitung
- 35. 2 Ihr eigener Businessplan
- 35. 3 Planung der Umsätze
- 35. 4 Planung der Kosten
- 35. 5 Planung der Liquidität
- 35. 6 Selbstlernaufgaben
- 35. 7 Zusammenfassung
- 35. 8 Hausaufgabe
- 35. 9 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 35.10 Anhang

Lernheft 36:

Mein Business-Plan – Zahlenteil 3

- 36. 1 Einleitung
- 36. 2 Rentabilitätsvorschau
- 36. 3 Unterlagen, sofern erforderlich
- 36. 4 Fachkundige Stellungnahme /
Tragfähigkeitsprüfung
- 36. 5 Selbstlernaufgaben
- 36. 6 Zusammenfassung
- 36. 7 Hausaufgabe
- 36. 8 Lösungen zu den Selbstlernaufgaben
- 36. 9 Anhang